Table des matières

Préambule	1
Préface de B. Joseph Pine II	3
Préface de Sandra Camus	5
Avant-propos	7
Introduction	9
Partie 1. (R)évolutions numériques, tourisme et expériences de consommation	13
Introduction de la partie 1	15
Chapitre 1. Le Tourisme 4.0	17
1.1. Révolutions du tourisme	17 17 18 19

	1.3.1. Les technologies digitales pionnières du Tourisme 4.0	21 32 32
	dans le Tourisme 4.0	35
	1.4.3. Tourisme 4.0 : évolution ou révolution ?	37
	1.5. Tourisme 4.0, <i>smart tourism</i> et « Société 5.0 »	38
	1.5.1. Tourisme 4.0 versus smart tourism	38
	1.5.2. Vers une « Société 5.0 » résidant dans les <i>smart cities</i>	38
	1.6. Conclusion	39
	1.0. Conclusion	37
С	hapitre 2. Tourisme et expérience de consommation	
à	l'ère 5.0	41
	2.1. De l'expérience utilisateur à la consommation	41
	2.1.1. L'expérience utilisateur	42
	2.1.2. Consumérisme et expérience client	42
	2.1.3. L'expérience de consommation	44
	2.2. L'approche expérientielle de la consommation	44
	2.2.1. Le marketing	44
	2.2.2. Le marketing expérientiel	44
	2.2.3. La communication digitale	46
	2.3. L'expérience virtuelle de consommation	47
	2.3.1. Définitions et caractères de l'expérience virtuelle	
	de consommation	47
	2.3.2. Les typologies des expériences virtuelles de consommation	48
	2.4. Tourisme, marketing et technologies digitales	50
	2.4.1. Le marketing touristique	51
	2.4.2. Le marketing territorial	51
	2.4.3. L'expérience touristique	52
	2.4.4. La digitalisation et l'ubérisation des activités touristiques	53
	2.4.5. La digitalisation des expériences touristiques	55
	2.5. Du consommateur 1.0 au consommateur 4.0	55
	2.5.1. Le consommateur 1.0	55
	2.5.2. Le consommateur 2.0	56
	2.5.3. Le consommateur 3.0	56
	2.5.4. Le consommateur 4.0	56
	2.6. Consommation et tourisme à l'ère 5.0	57
	2.6.1. Le Marketing 5.0	57
	2.6.2. Le consommateur 5.0	58
	2.6.3. Les propriétés de l'expérience de consommation 5.0	58
	2.6.4. Le futur parcours du consommateur 5.0	60

2.6.5. Le touriste 5.0	60
2.6.6. Le futur parcours de consommation du touriste 5.0	61 62
Partie 2. L'expérience de consommation 5.0 à travers ses cinq propriétés	63
ses cinq proprietes	00
Introduction de la partie 2	65
Chapitre 3. Réalité virtuelle et expériences touristiques	69
3.1. Les expériences de consommation avec la réalité virtuelle	69
3.1.1. Un engouement lié à l'amélioration technologique	70
3.1.2. Une V-ère de société de consommation	72
3.1.3. Une expérience de consommation virtuelle indirecte	72
3.1.4. À l'épreuve de toutes les étapes de l'expérience client	73
3.2. La réalité virtuelle : de la notion au concept	74
3.2.1. Une « réalité »	74 76
3.2.3. Réalité virtuelle ou virtualité réaliste ?	76 76
3.2.4. Le concept de réalité virtuelle	77
3.3. Histoire d'une technologie	78
3.3.1. Les prémices de la technologie VR	78
3.3.2. La réalité virtuelle : une technologie 9D	80
3.4. Les interfaces et dispositifs d'interaction de la réalité virtuelle	82
3.4.1. Les interfaces sensorielles	83
3.4.2. Les interfaces motrices	85
3.4.3. Les aides logicielles comportementales	86
3.5. Les expériences de réalité virtuelle en tourisme	87
3.5.1. La visite virtuelle	87
3.5.2. Les événements VR	89
3.6. Conclusion	90
Chapitre 4. La métaversification de l'expérience	
de consommation 5.0	93
4.1. Le monde virtuel de l'expérience de consommation 5.0	93
4.2. Typologie des mondes virtuels	94
4.2.1. Les mondes virtuels non immersifs	94
4.2.2. Les mondes virtuels immersifs	94

4.2.3. Les mondes virtuels hybrides ou phygitaux 4.3. La place des lieux virtuels en marketing. 4.3.1. Des lieux commerciaux intelligents 4.3.2. L'approche expérientielle du lieu commercial virtuel. 4.3.3. Le <i>design</i> des environnements virtuels 4.3.4. Expériences de marques 4.3.5. De l'environnement virtuel à l'environnement physique 4.4. Conclusion	97 98 98 98 99 100 101
Chapitre 5. Relation homme-machine	103
5.1. La relation humanotechnologique. 5.1.1. Homme et technologie : une relation depuis la nuit des temps . 5.1.2. Une relation à l'origine du management et de la servicisation 5.1.3. Technologies et servicisation : un leitmotiv d'humanisation 5.2. Une relation initialement matérielle	103 104 104 105 105 107 108
Chapitre 6. Une relation sociale algorithmique	109
6.1. Une consommation socialisée	109 110 111 111 112 113 113 114 118 119 120 122
Chapitre 7. Une expérience multisensorielle	125
7.1. Le marketing sensoriel	125 126

7.2.1. La sensorialité	126
7.2.2. La sensation	127
7.2.3. La perception sensorielle	127
7.2.4. Les sens intéroceptifs et extéroceptifs	129
7.3. Le <i>design</i> sensoriel de l'expérience de consommation	133
7.3.1. Les dimensions visuelles du lieu commercial	133
7.3.2. Les dimensions auditives du lieu commercial	134
7.3.3. La dimension olfactive du lieu commercial	134
7.3.4. La dimension gustative de l'expérience de consommation	135
7.3.5. La dimension tactile de l'expérience de consommation	135
7.3.6. La dimension kinesthésique de l'expérience de consommation	136
7.4. Réalité virtuelle : une expérience de <i>bons</i> sens	136
7.4.1. La réalité virtuelle : une technologie multisensorielle	136
7.4.2. La perception sensorielle en réalité virtuelle	137
7.4.3. La réalité virtuelle : un feu d'artifice sensoriel	138
7.5. La réalité virtuelle : une expérience sensorielle de consommation	142
7.6. Conclusion	143
8.1. Empowerment et interactions sensorimotrices	145 145
8.1.1. Les interactions sensorimotrices	145
8.1.2. Les interactions sensorimotrices au cœur de l'empowerment	146
8.1.3. Embodiment technologique	146
8.1.4. La boucle « perception, décision, action » de la réalité virtuelle	147
8.1.5. La notion de « schème » : un mode d'interaction dans le virtuel	148
8.2. L'empowerment et le consom'acteur 5.0	148
8.2.1. S'affranchir de sa condition de spectateur	149
8.2.2. L'empowerment ou la libération de la conscience du client 8.2.3. Empowerment dans les expériences de consommation	149
en réalité virtuelle	150
8.3. Les IA génératives dans le Marketing 5.0	151
8.3.1. IA génératives et <i>empowerment</i> du consommateur 5.0	151
8.3.2. Vers un marketing génératif	152 152
8.3.3. Les IA génératives dans le tourisme	152
8.4. Conclusion	155
Partie 3. L'incarnation dans l'expérience de consommation 5.0	155
Introduction de la partie 3	157

Chapitre 9. Le sentiment d'incarnation : j'agis, je ressens	
et « je pense, donc je suis »	161
9.1. Vers une définition du sentiment d'incarnation	162
9.1.1. La corporéité de l'incarnation	162
9.1.2. Une incarnation psychologique	163
9.2. Incarnation = corps + cognition + émotions	164
9.3. Caractérisation du sentiment d'incarnation	165
9.3.1. Le « soi » virtuel	165
9.3.2. La dimension corporelle de l'incarnation en environnement	
virtuel	166
9.3.3. L'interdépendance entre l'agentivité et la possession	168
9.3.4. Les dimensions cognitives et affectives de l'incarnation	
en environnement virtuel	169
9.4. L'incarnation : de l'étude qualitative à l'étude quantitative	170
9.4.1. L'étude qualitative	170
9.4.2. L'étude qualitative et le choix de l'échelle de mesure	173
9.5. Vers une échelle de mesure de l'incarnation dans un contexte	
expérientiel en réalité virtuelle	173
9.5.1. Les échelles de mesure de l'incarnation issues de la littérature	174
9.5.2. Proposition d'une nouvelle échelle de mesure de l'incarnation	175
9.6. L'incarnation dans les expériences de consommation	178
9.7. Conclusion	178
	404
Chapitre 10. Les déterminants du sentiment d'incarnation	181
10.1. Les conditions d'accès à l'incarnation dans les métavers	181
10.2. L'illusion et la crédibilité de la dimension visuomotrice	
sur l'incarnation	182
10.3. L'illusion et la crédibilité de la dimension visuospatiale	
sur l'incarnation	184
10.4. L'illusion et la crédibilité dues aux schèmes naturels	184
10.5. Conclusion	185
Chapitre 11. Proprioception : la position du corps	187
11.1. Réalité virtuelle et position du corps	187
11.2. L'influence de la position du corps sur le sentiment d'incarnation	188
11.2.1. L'effet de la colocalisation entre les corps réel et virtuel	188
11.2.2. Effets des mouvements et des interactions face à la position	
du corps en VR	189
11.3. Mesure de l'effet de la position du corps sur l'incarnation	190
11.4. Conclusion	191

Chapitre 12. Gamification : les challenges	193
12.1. Gamification et ludicisation en réalité virtuelle	193
12.1.1. Le concept de ludicisation	194
12.1.2. La gamification dans le secteur touristique	194
12.1.3. Les caractéristiques de la gamification	
des expériences virtuelles	195
12.2. L'influence des défis sur le sentiment d'incarnation	195
12.3. L'influence du niveau des défis sur le sentiment d'incarnation	
lors d'expériences de consommation en réalité virtuelle	197
12.4. Mesure de l'effet des défis sur l'incarnation	199
12.5. Conclusion	200
Chapitre 13. L'expertise des nouvelles technologies digitales	203
13.1. Le rôle de l'expertise des technologies digitales	203
13.2. Mesurer l'expertise des technologies digitales	204
13.3. Les effets de l'expertise des technologies digitales dans l'expérience	20.
de consommation	204
13.3.1. L'expertise et le sentiment d'incarnation	204
13.3.2. L'expertise et l'immersion	205
13.3.3. L'expertise et le plaisir ressenti	205
13.3.4. L'expertise et les intentions comportementales	206
13.3.5. L'expertise et le <i>gameplay</i>	206
13.4. Conclusion	207
Chapitre 14. Immersion, présence et flow	209
14.1. Le concept d'immersion	209
14.1.1. L'immersion technologique	210
14.1.2. L'immersion psychologique	210
14.1.3. Caractéristiques de l'immersion lors d'une expérience virtuelle.	211
14.1.4. Les facteurs explicatifs de l'immersion	212
14.2. Le <i>flow</i>	213
14.2.1. Le concept de <i>flow</i>	213
14.2.2. L'immersion et le <i>flow</i>	214
14.3. La présence et la téléprésence	215
14.3.1. Le concept de présence	215
14.3.2. Le concept de téléprésence	216
14.3.3. L'immersion et la téléprésence	216
14.4. Les typologies d'immersion psychologique en réalité virtuelle	218
14.4.1. Le processus d'immersion selon Fuchs	218

14.4.2. Les dimensions de l'immersion selon Björk	
et Holopainen	220
14.4.3. Les dimensions de l'immersion selon Ermi et Mayra	221
14.5. L'immersion psychologique, le <i>flow</i> et le sentiment d'incarnation	222
14.5.1. L'expérimentation relative à l'immersion	222
14.5.2. L'expérimentation en VR pour mesurer le <i>flow</i>	223
14.5.3. L'effet du sentiment d'incarnation sur l'immersion et le <i>flow</i>	223
14.6. Conclusion	225
Chapitre 15. Émotions et plaisir	227
15.1. Le concept d'émotion et les états affectifs	228
15.1.1. Les états affectifs	228
15.1.2. La notion d'émotion	230
15.1.3. La classification des émotions	232
15.1.4. Les réactions émotionnelles	235
15.1.5. Les mécanismes neurobiologiques	236
15.1.6. Instinctivité, intelligence et construction émotionnelles	237
15.1.7. Le mimétisme émotionnel	237
15.2. La mesure des émotions	238
15.2.1. Les mesures physiologiques	239
15.2.2. Les mesures de l'activité faciale	239
15.2.3. Les mesures subjectives	240
15.3. Les émotions et le concept de plaisir	240
15.4. Le plaisir ressenti et le sentiment d'incarnation	241
15.4.1. Première expérimentation : les mesures subjectives	
via la PACES	241
15.4.2. Deuxième expérimentation : les mesures physiologiques	
via l'ECG	242
15.4.3. L'effet du sentiment d'incarnation sur le plaisir ressenti	242
15.5. Conclusion	243
Chapitre 16. Attitude et comportement du v-consommateur	
face à l'expérience d'incarnation	245
16.1. Du consommateur à l'offre	246
16.1.1. Le processus décisionnel des clients	246
16.1.2. Perception, attitude et comportement des consommateurs	247
16.1.3. Teneur et nature des offres ciblées	248
16.1.4. Praticiens et professionnels concernés	249
16.2. Le rôle de la réalité virtuelle sur l'attitude et le comportement	
des consommateurs	249

16.3. L'effet de l'incarnation sur l'attitude et le comportement	
des consommateurs	251
16.4. L'effet de l'immersion sur l'attitude et le comportement	
des consommateurs	252
16.4.1. L'immersion : entre contexte expérientiel et expérience	
de consommation	252
16.4.2. Les effets de l'immersion sur les consommateurs	253
16.5. L'authenticité dans le processus décisionnel des consommateurs	253
16.5.1. Le concept d'authenticité en marketing et en tourisme	254
16.5.2. La mesure de l'authenticité	254
16.5.3. Les effets de l'authenticité sur l'attitude des consommateurs	254
16.5.4. Les effets de l'authenticité sur le comportement	
des consommateurs	255
16.6. L'effet du plaisir sur l'attitude et le comportement	
des consommateurs	255
16.7. Expériences VR : prospectives à destination des praticiens	256
16.8. Conclusion	257
Partia 4 " Casiátá E 0 " reananachta at tachnalagias V 0	259
Partie 4. « Société 5.0 » responsable et technologies X.0	259
ntroduction de la partie 4	261
Chapitre 17. Numérique X.0 et responsabilité sociétale	263
17.1. Des enjeux sociotechnologiques à double tranchant	263
17.2. « Responsable », « durable » et « soutenable »	265
17.2.1. « Soutenable »	265
17.2.2. « Durable »	266
17.2.3. « Responsable »	267
17.3. Du tourisme au touriste responsable	268
17.3.1. Le tourisme responsable	268
17.3.2. Comment devenir un touriste responsable ?	270
17.4. Responsabiliser les autres (acteurs) et (aussi) soi-même!	271
17.4.1. L'IA sensée : fruit de volontés responsables	271
17.4.2. « Toi + moi » : un air plus convivial dans l'ère	2/1
de l'individualisme	273
17.5. Une consommation 5.0 responsable.	273
17.5.1. La responsabilité face au développement des expériences	213
virtuelles	2.74
virtuelles	274275

17.6.1. L'incarnation en VR au service de l'éducation	276 277 278 278
Chapitre 18. L'incarnation et les technologies digitales : vecteurs du développement durable	281
18.1. Tourisme et développement durable 18.1.1. Le concept de responsabilité sociale des entreprises. 18.1.2. Le tourisme durable. 18.1.3. Le marketing responsable et le marketing durable. 18.2. Nouvelles technologies et développement durable. 18.2.1. Tourisme virtuel et VR: pour un tourisme plus vertueux? 18.2.2. Réalité virtuelle: les leviers de la durabilité. 18.2.3. L'efficacité de l'incarnation pour responsabiliser. 18.3. Technologies et durabilité: entre paradoxe et utopie. 18.3.1. Un paradoxe, vraiment? 18.3.2. L'utopie en guise d'espoir. 18.4. Conclusion.	281 283 284 285 286 286 287 288 288 289 291
Conclusion	293
Bibliographie	297
Index	321